

INVESTIGACION

Fuerte aumento de las utilidades de las entidades financieras en 2009

Gana la banca

Focus

Durante el primer semestre del año, los quince bancos que cotizan en la Bolsa de Comercio contabilizaron utilidades por 2335 millones de pesos, 65 por ciento más que las obtenidas en igual período de 2008. La crisis internacional no afectó al sistema financiero local. Por el contrario, lo benefició. Los bancos volvieron a actuar de manera procíclica al restringir el crédito a las empresas y subir las tasas de interés.



elchiste

Una tarde un famoso banquero iba en su limusina cuando vio a dos hombres a la orilla de la carretera comiendo césped. Preocupado, ordenó a su chofer detenerse y bajó a investigar.

Le preguntó a uno de ellos:

—¿Por qué están comiéndose el césped?

—No tenemos dinero para comida —dijo el pobre hombre—. Por eso tenemos que comer césped —agregó.

—Bueno, entonces vengan a mi casa que yo los alimentaré —le propuso el banquero.

—Gracias, pero tengo esposa y dos hijos conmigo. Están allí, debajo de aquel árbol.

—Que vengan también —invitó el banquero.

Volviéndose al otro pobre hombre le dijo:

—Usted también puede venir.

El hombre, con una voz lastimosa dijo:

—Pero, señor, yo también tengo esposa y seis hijos conmigo.

—Pues que vengan también —respondió el banquero.

Entraron todos en el enorme y lujoso coche. Una vez en camino, uno de los hombres miró al banquero y le agradeció:

—Señor, es usted muy bueno. Muchas gracias por llevarnos a todos.

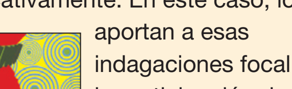
El banquero le contestó:

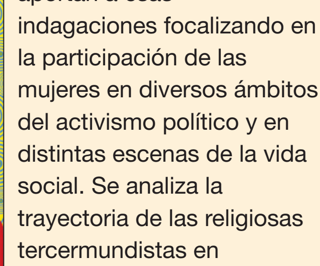
—¡Hombre, no tenga vergüenza, soy muy feliz de hacerlo! Les va a encantar mi casa... el césped está como de veinte centímetros de alto.

ellibro

DE MINIFALDAS, MILITANCIAS Y REVOLUCIONES
Andrea Andújar y otras
Ediciones Luxemburg

En la última década, los estudios abocados a indagar en la historia argentina trascurrida entre 1960 a 1970 aumentaron significativamente. En este caso, los autores aportan a esas indagaciones focalizando en la participación de las mujeres en diversos ámbitos del activismo político y en distintas escenas de la vida social. Se analiza la trayectoria de las religiosas tercermundistas en Argentina, las mujeres en situación de prostitución como blanco del accionar represivo, el exilio como espacio de transformaciones de género y los vínculos de pareja de la militancia, entre otros trabajos.





elacertijo

Tres hombres condenados a muerte tienen una oportunidad de perdón. Se ponen tres sombreros blancos y dos rojos sobre una mesa, se apaga la luz y se les dice que se pongan uno. Se prende la luz y si adivinan correctamente cuál es el sombrero que tienen puesto se les perdona la vida. El primer convicto mira a los otros dos y dice: "No sé". El segundo convicto mira a los otros dos y dice: "No sé". El tercer convicto, que era ciego, acierta.

¿De qué color era su sombrero y cómo lo supo?

eldato

La exportación de **carne ovina** aportó entre enero y septiembre 27 millones de dólares, 25 por ciento más que en el mismo período de 2008, según el Senasa. El incremento se debió fundamentalmente a una mejora de 23 por ciento en el volumen comercializado, que pasó de 5738 a 7080 toneladas. El principal mercado para este producto fue España, hacia donde se fiscalizaron exportaciones por 7,8 millones de dólares.

laposta

McDonald's anunció que cerrará los tres locales que tiene en Islandia, ya que le resulta "demasiado caro" mantenerlos. También citó como razón para abandonar la isla la "complejidad" de operar en un país tan aislado, con sólo 300.000 habitantes. Pese a la crisis económica mundial, la corporación estadounidense ganó en 2008 un 80 por ciento más que el año anterior a nivel global debido a que muchos consumidores decidieron achicar gastos y optaron por los precios relativamente bajos de sus productos. En Islandia parece que no fue así.

cuáles

El año pasado, el Gobierno los tildó de "oligarcas" y "golpistas". Sin embargo, los tiempos cambiaron y ahora algunos funcionarios del Ejecutivo buscan congraciarse con la Mesa de Enlace. El flamante ministro de Agricultura, **Julián Domínguez**, se acercó el domingo pasado a la peregrinación que los dirigentes rurales culminarán hoy en Luján para escuchar los reclamos y luego distribuyó un comunicado donde los calificó como "gauchos peregrinos". ¿No será mucho?

cursos

La Universidad Nacional de Tres de Febrero abrió las inscripciones para las carreras de grado del ciclo 2010. La novedad para el próximo año es la licenciatura en Logística. Para mayor información www.untref.edu.ar.

elnúmero

2756 millones de dólares ingresaron al país por exportación de **automóviles** en los primeros nueve meses del año, 22,6 por ciento menos que en el mismo período de 2008. El ranking lo encabezó Volkswagen, seguido por General Motors y Peugeot-Citroën, Renault y Ford. En conjunto, concentraron el 80 por ciento del mercado. Brasil fue el principal destino con un 87,1 por ciento, seguido desde muy lejos por México con un 5,4 por ciento, según informó la consultora IES.

?

Respuesta: Era blanco. La explicación más simple es con un doble contraejemplo. Si hubiera sido rojo, el segundo convicto tendría suficiente información para averiguar el color de su sombrero, ya que si el segundo reo ve que el color del tercer reo es rojo y sabe que el primero no supo, eso significa que su sombrero es blanco. De haber sido rojo el primer reo hubiera visto dos rojos y adivinado que el suyo era blanco.

Gana la...

POR ROBERTO NAVARRO

La crisis internacional no afectó al sistema financiero local. Por el contrario, lo benefició. En promedio, en lo que va de 2009, los balances de los bancos que cotizan en la Bolsa de Comercio contabilizaron una ganancia superior en 65 por ciento a la obtenida en 2008. Lo lograron mediante una fortísima suba de la tasa de interés y concentrando los préstamos en los negocios más rentables: las tarjetas de crédito y los préstamos personales. Así, los bancos volvieron a actuar de manera procíclica: restringiendo el crédito a las empresas y subiendo tasas. Su conducta redujo el financiamiento de las empresas en el momento en que más lo necesitaban. Las más perjudicadas fueron las pymes, que en el último año recibieron un 9 por ciento menos de fondos que el año pasado. Esto se verificó a pesar de que la banca pública incrementó en un 51 por ciento los préstamos hacia ese tipo de empresas.

Desde 1997, año en que el ex ministro José Alfredo Martínez de Hoz reformó la Ley de Entidades Financieras, los bancos fueron desentendiéndose cada vez más de su rol de otorgar financiamiento al aparato productivo. Pese a que los montos que absorbe el sector empresario son mayores a los que requiere el público, el 60 por ciento de los créditos se destina al consumo. De ese modo, los bancos privados se dedican a la crema del negocio y rompen el círculo virtuoso que representa orientar el ahorro a financiar inversiones productivas.

En los últimos doce meses los créditos a las empresas aumentaron un 8,4 por ciento. Pero ese incremento nominal se debió en su totalidad al desarrollo de los préstamos de la banca pública. Los privados redujeron sus préstamos corporativos un 2 por ciento en el último año. Es decir que esa banca actuó en forma contractiva durante la crisis. El argumento con que se defienden los banqueros es que las empresas redujeron sus requerimientos de fondos. Pero esto contrasta con el constante incremento de los préstamos de la banca pública y cooperativa.

Según datos del Banco Central, en 2003 el sistema financiero dedicaba el 51 por ciento de su capacidad crediticia a financiar al sector productivo. Este año, sólo registró un 40 por ciento de participación en los préstamos totales del sistema. En ese lapso el financiamiento a través de tarjetas de crédito se incrementó un 50 por ciento, pasando de una participación del 14 al 21 por ciento. Lo mismo ocurrió con los préstamos personales, que subieron su participación en los créditos totales del 4 al 6 por ciento. Este reacomodamiento de la cartera terminó desfinanciando a las empresas, al tiempo que mejoró las utilidades de los bancos, que canalizan sus fondos hacia los negocios de mayor rentabilidad.

> Algunas empresas decidieron postergar decisiones de inversión porque la tasa de interés hacía inviable su negocio.

El último informe del Centro de Economía y Finanzas para el Desarrollo (Cefid-ar) revela que la banca privada sólo destina el 24,3 de su cartera de préstamos a las pymes. En los últimos doce meses estas entidades redujeron en un 9,3 por ciento el stock de préstamos al segmento empresario más vulnerable. La reducción mayor se dio en la banca de capital extranjero, que disminuyó su stock de créditos pymes en un 13,3 por ciento. En ese período las grandes empresas consiguieron un 8,4 por ciento más de financiamiento que en 2008. La falta de crédito externo de las grandes compañías nacionales e incluso algunas multinacionales las llevó a buscar fondos en el mercado local. Ese hecho produjo una reasignación de recursos prestables desde las pymes a las empresas más grandes. El desfinanciamiento de las pymes generado por la banca privada fue

Balances de las entidades financieras

La juntaron con pala

El aumento del spread bancario (la diferencia entre lo que pagan los bancos para fondearse y lo que cobran por sus créditos) determinó un formidable aumento en sus utilidades durante la crisis. Además, en el último año las entidades volvieron a incrementar fuertemente las comisiones por servicios. Algunos bancos, como el HSBC, consiguieron en el primer semestre de 2009 más rentabilidad por ese concepto que por intermediación financiera. Los quince bancos que cotizan en la Bolsa de Comercio pasaron de ganar 1555 millones de pesos en el primer semestre de 2008 a 2533 millones en el mismo período de este año, un aumento del 65 por ciento. De ellos, sólo el Banco Francés y el Galicia ganaron menos que el año pasado. En el caso del Francés se debió a una importante inversión que está realizando para atraer clientes hacia sus tarjetas de crédito; el Galicia sólo resignó un 5 por ciento de sus utilidades del primer semestre de 2008, que había sido un balance record en su historia. El HSBC pasó de ganar 98,7 millones de pesos en los primeros seis meses de 2008 a 395 millones en el mismo lapso de este año, un incremento del 295 por ciento. El Citibank, que había ganado 191 millones de pesos en el primer semestre de 2008, obtuvo 282 millones entre enero y junio de 2009, un 98 por ciento más. Mejor le fue al Hipotecario, que con recursos fondeados por la Anses, pasó de ganar 9,5 millones de pesos en 2008 a 83 millones este año.



Adrián Pérez

claves

bancos utilidades

- La crisis internacional no afectó al sistema financiero local. Por el contrario, lo benefició.
- Durante el primer semestre del año, los quince bancos que cotizan en la Bolsa de Comercio consiguieron utilidades por 2335 millones de pesos, 65 por ciento más que las obtenidas en igual período de 2008.
- Los bancos volvieron a actuar de manera procíclica: restringiendo el crédito a las empresas y subiendo tasas.
- Concentraron los préstamos en los negocios más rentables: las tarjetas de crédito y los préstamos personales.
- En su última presentación ante el Congreso, el ministro de Economía, Amado Boudou, afirmó que "no se modificará la Ley de Entidades Financieras".

cubierto en parte por la pública nacional y provincial, que alcanzaron una participación de un 56,1 por ciento en ese segmento en su cartera de préstamos totales. Ambas ya se hacen cargo del 54 por ciento del financiamiento pymes.

Los bancos privados no sólo disminuyeron su fondeo a las empresas; también modificaron los términos. En 2003 el 78 por ciento del financiamiento corporativo se canalizaba a través de préstamos tradicionales; en la actualidad sólo representan el 49 por ciento. El 51 por ciento del actual fondeo se realiza a través de adelantos en cuenta corriente, denominados giros en descubierto. Ese cambio de estrategia benefició a la banca en detrimento del sector productivo. La tasa de interés promedio de un préstamo pymes es del 22 por ciento; la de un crédito a una gran empresa es del 17 por ciento. En cambio, el interés que se cobra por un adelanto en cuenta corriente oscila entre 35 y 50 por ciento, dependiendo del banco y del tipo de empresa.

Entre octubre de 2008, cuando comenzó a impactar la crisis internacional en Argentina, y junio pasado la tasa de interés promedio que pagan los bancos por un plazo fijo subió un 48 por ciento. En ese mismo lapso, el interés promedio de los préstamos totales se incrementó en un 105 por ciento. El resultado fue que algunas empresas decidieron postergar decisiones de inversión porque la tasa de interés hacía inviable su negocio y otros, obligados por la necesidad de capital de trabajo, perdieron rentabilidad. Ese quebranto resultó en una formidable transferencia de recursos del sector productivo al sistema financiero. Desde junio las tasas vienen descendiendo. Pero mientras la que se aplica por una colocación a plazo fijo prácticamente volvió a los niveles precrisis, la de los préstamos todavía se ubica un 45 por ciento por encima de la que regía a fines de 2008.

La desregulación del sistema financiero implementada durante la dictadura derivó en una fortísima concentración del sector. Disminuyó la competencia incrementando las utilidades de los bancos. Así, en el peor momento de la crisis, durante el primer semestre del año, los quince bancos que cotizan en la Bolsa de Comercio consiguieron utilidades por 2335 millones de pesos.

El artículo 21 de la Ley de Entidades Financieras dice que "toda acción que no esté taxativamente prohibida está permitida". El Estado se desentendió de su rol de regulador de la intermediación financiera. En su última presentación ante el Congreso, el ministro de Economía, Amado Boudou, afirmó que "no se modificará la Ley de Entidades Financieras porque las señales que le está dando el Gobierno al mercado serán suficientes para bajar el costo financiero y modificar los flujos de crédito hacia el sector productivo". La actual legislación es un resabio de las políticas económicas neoliberales que imperaron en el país desde 1976 hasta 2001 que, por ahora, el Gobierno se resiste a modificar.

A río revuelto

en millones de pesos

	Resultado Neto enero-junio 2009	Resultado Neto enero-junio 2008
HSBC Bank Argentina	395,8	98,8
Banco Macro	319,2	312,6
CITIBANK	282,3	191,0
Banco de San Juan	258,8	144,9
Banco Santander Río	250,9	247,3
Deutsche Bank	208,8	12,4
Banco Patagonia S.A.	181,9	84,0
BBVA Banco Francés	147,7	188,2
Banco Credicoop	119,4	96,8
Banco Hipotecario	83,0	9,5
Banco de Galicia	71,2	76,7
Banco Comafi	61,7	29,2
ABN Amro Bank	61,7	9,4
Banco Supervielle	38,2	14,5
Banco Itaú Argentina	24,3	18,2
Banco Columbia	15,9	2,9
Banco Roela	5,0	4,2

Fuente: Comisión Nacional de Valores

“Mentiras y saqueo”

El reportaje al secretario de Minería, Jorge Mayoral, publicado por este suplemento provocó la reacción de una organización social que se opone a esa actividad. La cuestionan porque contamina, por las exenciones tributarias y por la escasa mano de obra que emplea.

POR ASAMBLEA DE VECINOS POR EL NO A LA MINA *

En julio de este año la Cámara de Empresarios Mineros, a instancias del gobernador de San Juan, José Luis Gioja, impulsó el “Plan estratégico de comunicación entre los privados y el gobierno” destinado a lograr la opinión favorable de funcionarios, académicos y población en general hacia la actividad minera. En ese marco, el secretario de Minería, Jorge Mayoral, se explayó sobre las “bondades” del cianuro y los “beneficios” de la actividad en una entrevista publicada en el suplemento **Cash** de **Página|12** (4 de octubre). Detrás de este discurso se encierran alianzas Gobierno-empresas que entregan el patrimonio de todos a unos pocos y nos condena al resto a la pobreza y a la contaminación. Mañana estaremos sedientos no sólo de justicia, sino también de agua, de nuestros añorados bienes naturales. Las leyes mineras legitiman esa entrega. Son leyes injustas, son actos de violencia, son contrarias a los derechos humanos fundamentales. Los vecinos de las poblaciones afectadas por la megaminería queremos compartir los motivos por los cuales nos oponemos al saqueo y la contaminación que estos emprendimientos generan.

Télam



“La pobreza ha aumentado desde el inicio de la minería”, asegura la Asamblea.

Las empresas mineras:

◆ **No** pagan el 35 por ciento del Impuesto a las Ganancias ya que la Ley 24.196 los habilita a cargar de gastos sus estados contables y generar una ganancia prácticamente nula durante los primeros años. Primero deducen de la presentación a la AFIP los gastos de las etapas de prospección y exploración y estos mismos gastos también son incluidos en sus balances. O sea que los deducen dos veces. Además, podrán incluir como gastos y deducir de sus ganancias en el balance las inversiones (equipamiento, obras civiles, viales y de provisión de aguas, transporte y generación de energía, viviendas para el personal, obras de servicios de salud, educación, comunicaciones y otros servicios públicos). Basta con mirar los balances de los cuatro primeros años de Bajo La Alumbrera en Catamarca y Cerro Vanguardia en Santa Cruz.

◆ **No** pagan el 10 por ciento por las retenciones móviles dado que por aplicación del artículo 8 de la ley estas empresas “no podrán ver incrementada su carga tributaria total, considerada en forma separada en cada jurisdicción tomada al momento de la presentación del estudio de factibilidad, en los ámbitos nacional, provinciales y municipales”.

◆ **No** pagan el 3 por ciento por regalías provinciales ya que este porcentaje se calcula sobre el valor “boca de mina” de los metales declarados. Además al precio de venta del mineral se le restan todos los gastos operativos, reduciendo el valor en boca de mina a menos del 50 por ciento. Las regalías reales representarán apenas entre el 1,0 y el 0,5 por ciento del valor del mineral en el mercado.

◆ **No** pagan Ingresos Brutos porque mediante el acuerdo Federal Minero (Ley 24.228) las provincias firmaron la eliminación total de gravámenes provinciales y municipales. O sea que se comprometieron a no cobrarles a las mineras Ingresos Brutos, sellos, patentes, habilitaciones.

◆ **No** pagan el IVA: las grandes mineras no facturan porque no venden en el mercado local, o sea que no cuentan con débito fiscal para pagarle a la AFIP. Pero, al discriminar el IVA de sus compras, el Estado argentino les tiene que reintegrar el crédito fiscal en 60 días o canjearlo por préstamos bancarios de igual monto y el Estado debe hacerse cargo de los intereses hasta un 12 por ciento anual con un plazo de 2, 4 o 6 años.

◆ **No** pagan derechos de importación: las mineras están exentas de este gravamen y de tasas aduaneras de los equipos e insumos que importan.

Como si esto fuera poco, las mineras pueden efectuar la transferencia al exterior del capital y las ganancias en cualquier momento sin pagar cargas o impuestos sobre dichas transferencias y sin estar obligados a ingresar al país nada de lo que facturan en el exterior.

Trabajo y pobreza

Empleos relacionados con la actividad, sobre la Población Económica Activa: en Perú, 0,9 por ciento; en Chile, 1,4 por ciento y en Brasil alrededor de 0,1 por ciento. En el Perú, los departamentos donde prevalece la minería ostentan los más altos niveles de pobreza en ese país. Cajamarca, donde está ubicada la mina de oro más grande de América latina, es el quinto departamento más pobre del país con 77,4 por ciento de su población viviendo en la pobreza y 50,8 por ciento en la extrema pobreza. En Oruro, Bolivia, siete de cada diez habitantes viven privados de agua, electricidad y servicios básicos de salud, mientras que en Potosí, ocho de cada diez viven en la pobreza extrema. En Catamarca y Santa Cruz los índices de pobreza e indigencia han aumentado considerablemente desde el inicio de esta actividad. Aunque sabemos perfectamente que ninguna cantidad de dinero será suficiente para compensar la contaminación con cianuro, drenaje ácido, metales pesados y otros tóxicos que deja a su paso la mega minería, siempre es bueno recordar que es un saqueo.

* María Amalia Souza, Nora Rodríguez, Alejandro Corbeletto, Humberto Kadomoto, Marta Sahores y Nilda Bulsomi.

claves

polémica
recursos

“El secretario de Minería, Jorge Mayoral, se explayó sobre las ‘bondades’ del cianuro y los ‘beneficios’ de la actividad.”

“Detrás de este discurso se encierran alianzas Gobierno-empresas que entregan el patrimonio de todos a unos pocos y nos condenan al resto a la pobreza y a la contaminación.”

“Las leyes mineras legitiman la entrega. Son leyes injustas, son actos de violencia, son contrarias a los derechos humanos fundamentales.”

opinión

Debate sobre “especialización” y las “ventajas comparativas”

Contrasentidos y conceptos obsoletos

POR SILVIA LILIAN FERRO *

El dogma neoclásico en el plano macroeconómico respecto de la “especialización” devenida de las “ventajas comparativas” que poseerían determinados países, en virtud de la existencia de abundantes “recursos naturales” en sus territorios, es cuanto menos obsoleto académicamente. Conceptos como los señalados no aluden a las inmejorables condiciones ambientales del Sur Global y especialmente de Sudamérica Templada: reservas de agua dulce y suelos ricos, sino a que tales abundancias existan dentro de Estados con escuálidas políticas públicas de cuidado de los recursos ambientales, sin redistribución de la riqueza usualmente concentrada en el sector agroexportador de commodities, que no puedan combatir apropiadamente la evasión fiscal en el sistema productivo agrario, que no puedan garantizar el cumplimiento de las leyes laborales más elementales, que no les interese promover la equidad en el desarrollo humano en el medio rural. En suma, que se entrometan poco en las desigualdades estructurales crecientes de los sistemas productivos agroexportadores. A esto se refieren quienes hablan de “ventajas comparativas”.

Estas categorías superadas hace décadas sorprendentemente siguen siendo utilizadas en muchos estudios agroeconómicos de Argentina y también son esgrimidas públicamente –aunque menos ingenuamente– por los sectores beneficiados localmente de este estado de cosas. Las políticas proteccionistas de la producción agraria y las fuertes regulaciones que la Unión Europea y el bloque conformado por Estados Unidos y Canadá imponen a su agricultura no son más que una reestructuración agraria mundial inequitativa. Y ponen en cuestión hasta qué punto el comercio mundial de alimentos y energía es un ámbito de pura racionalidad a la manera neoclásica y si los países del Norte y del Sur Global realmente pactan entre “iguales”.

La metáfora beckeriana de la “especialización” diferencial del Sur Global en base a sus “ventajas comparativas” por dotación de abundantes recursos naturales en contraste con el Norte Global industrializado en base a innovación tecnológica es una contradicción en sí misma. El valor agregado y la innovación tecnológica no crecen desde el suelo sino desde las aulas y los laboratorios, así como Silicon Valley no es una formación geológica y en palabras del economista coreano Ha Joon Chang “no hay razón natural para que Japón construya autos”.

En definitiva, la única especialización productiva que otorga ventajas comparativas sostenibles a un modelo económico nacional o de bloque regional es la progresiva calificación de los trabajadores y la inversión pública en I+D. En este sentido calificación no implica utilizar el concepto perverso de “capital humano” al que voces de la Economía Crítica impugnan desde hace ya más de una década porque implica poner la creatividad y energía humanas al servicio de las mercancías cuando éstas deberían ser insumos para el desarrollo humano. Por analogía reducir la función social de los llamados “recursos naturales” a transformarse en botín de un esquema agroexportador mercantiliza condiciones ecológicas que deberían estar al servicio del bienestar de la población y no a la inversa.

Adoptar el discurso neoclásico como legitimación de demandas sectoriales conlleva el contrasentido de intentar convencer a una sociedad de que debe sacrificar su bienestar y calidad de vida en pos de insertarse en el comercio mundial en una posición subalterna: la de especializarse en vender commodities, a costa de arrasar su equilibrio agroecológico, para alimentar otros mercados y por ende otros sistemas productivos con alto valor agregado.

* Doctora en Historia Económica de la Universidad Pablo de Olavide, Sevilla.

Impacto de la integración

POR DIEGO RUBINZAL

La conformación de espacios económicos ampliados es una respuesta al veloz crecimiento de los intercambios comerciales y financieros.

Desde mediados de la década del ’70, los intercambios comerciales y financieros registraron una brusca aceleración. Ese cambio de ritmo fue producto de algunas decisiones institucionales (cambio de paradigma productivo, eliminación de controles a los movimientos de capitales) y del surgimiento de adelantos tecnológicos que “acortaron” las distancias geográficas. Ante ese nuevo escenario, las políticas adoptadas por los gobiernos fueron variadas. La conformación de espacios de integración económica se transformó en una de las respuestas a esos nuevos desafíos. Así avanzaron zonas de preferencias arancelarias, áreas de libre comercio, mercados comunes, uniones aduaneras y económicas. Inicialmente esos acuerdos se limitaron a la reducción y/o eliminación de tarifas aduaneras, pero con el tiempo fueron incluyendo relevantes tópicos institucionales.

Existen interesantes estudios que investigan los efectos de tratados suscriptos en el Cono Sur. Uno de ellos es el realizado por los investigadores Pablo Sanguinetti, Iulia Siedschlag y Christian Volpe Martincus (*El impacto de los Acuerdos Comerciales Preferenciales Sur-Sur en el desarrollo industrial*), quienes analizan los efectos del Mercosur en el desarrollo industrial de los países miembros. El trabajo se interna en una temática que merece ser rescatada y explotada con mayor profundidad. La consolidación del Mercosur pasó por diferentes etapas. Incluso en algún momento se puso seriamente en duda su continuidad. A partir de la firma del Tratado de Asunción, el comercio interregional fue gradualmente liberalizado entre 1991 y 1994. De acuerdo con un cronograma semestral, los países miembros redujeron progresivamente los aranceles aplicados al comercio intrabloque. Los países se definieron un listado de productos que no fueron incluidos en esa reducción arancelaria. Por ejemplo, las autoridades brasileñas incluyeron 29 ítem que incluían los tejidos de lana y vinos, entre otros productos. La Argentina incluyó 223 ítem que comprendía a siderúrgicos, textiles, papeleros y del calzado. Por su parte, los uruguayos confeccionaron un extenso listado de 953 ítem. En el caso de la industria azucarera y del sector automotor, se definieron reglas especiales de intercambio. Todas estas excepciones fueron establecidas debido a las asimetrías productivas existentes dentro del Mercosur. En 1995, los países miembros acordaron un arancel externo común (AEC) para aquellos productos procedentes de naciones fuera del bloque. El nivel medio del AEC era del 11 por ciento, aunque en algunos casos llegaban al 20. En bienes de capital, telecomunicaciones, computadores, los países se reservaron la posibilidad de establecer alícuotas más altas.

Sanguinetti, Siedschlag y Volpe Martincus se preguntaron si el avance del proceso integrador generó algún impacto en la distribución espacial de la actividad industrial intrabloque. Algunos economistas sostienen que estos acuerdos siempre promueven una reestructuración industrial en beneficio de aquellas naciones más desarrolladas sectorialmente. Ese se debería a que la reducción de costos producida por la “aglomeración productiva” incentiva a las empresas a radicarse en esas regiones. De acuerdo con esa visión, la ampliación de la escala del mercado –producida por la rebaja de las tarifas aduaneras– es insuficiente para competir contra los beneficios derivados de las aglomeraciones productivas preexistentes. De comprobarse eso, la industria manufacturera de los países más débiles serían perjudicadas. Estos tres especialistas sostienen que esto no se corroboró en la práctica. Si bien admiten que la liberalización comercial generó una reorganización espacial de la producción en función a las ventajas comparativas de los países miembros, afirman que la rebaja de las tarifas internas aduaneras debilitó las fuerzas de aglomeración.

drubinzal@yahoo.com.ar

▶**Ledesma** comenzará a elaborar biocombustible en septiembre de 2010, con una producción de 50 millones de litros anuales.

▶**Atos Origin**, empresa líder en servicios IT, fue elegida por Molinos para un proyecto de dos años de mantenimiento de SAP orientado a optimizar la calidad de los servicios para sus usuarios.

▶El Duty Free Shop Puerto Iguazú, gerenciado por el **Grupo London Supply**, fue elegido como el mejor del mundo al recibir el premio Frontier Award 2009.

▶El banco **Nuevo Bersa**, que preside Enrique Eskenazi (Grupo Petersen), recibió la calificación A1 de la agencia internacional Fitch Ratings.

▶**General Motors** invirtió más de 500 millones de pesos y ha generado 1000 puestos de trabajo en el país para el lanzamiento del Chevrolet Agile.

▶**Accor Hospitality** inauguró dos hoteles en el país: Novotel Buenos Aires & Ibis Buenos Aires Obelisco.

▶**Movistar** y **LG** lanzaron el primer campeonato argentino de SMS para encontrar a la persona que escriba el mensaje de texto más rápido del mundo.

▶**comScore**, líder en la medición del mundo digital, adquirió **Certifica.com**, empresa de medición de sitios web en América latina.

▶El mayor procesador de carnes del mundo, **JBS Swift**, creará un banco ganadero en la Argentina para financiar a productores.

Crecen los depósitos y se desdolarizan carteras de inversión

Menos verdes y más pesos

En el último mes se ha frenado la fuga de capitales y han aumentado las colocaciones en moneda nacional. El Banco Central está recuperando reservas en cantidad. Fondos extranjeros venden dólares e invierten en pesos.

POR CRISTIAN CARRILLO

Adrian Perez



En los últimos dos meses los depósitos del sector privado en moneda local crecieron 3,6 por ciento.

Por primera vez desde el conflicto entre el Gobierno y las corporaciones agropecuarias, el ahorrista volvió a privilegiar los plazos fijos frente al dólar. Los bancos minoristas consultados por **Cash** aseguran que sus balances diarios arrojan un saldo promedio comprador: es decir, el público se desprende de dólares. El Banco Central informó, por su parte, un superávit de unos 350 millones de dólares en el mercado único y libre de cambios durante el período julio-septiembre. La estabilidad en la cotización fue uno de los factores que alentaron la desdolarización de carteras. También impactó el renovado interés de fondos especulativos del exterior por acciones y bonos locales. En ese escenario, los depósitos mostraron en ese lapso un sostenido avance, mientras que las colocaciones en moneda extranjera retrocedieron.

Sin el fantasma de una fuerte devaluación y con activos bursátiles que ya duplicaron su valor en lo que va del año, los inversores se alejan del dólar. "Cuando el ahorrista ve que el dólar no se mueve renueva su plazo fijo, y cuando registra un aumento de ese capital no duda en volver a los bancos", explicó a **Cash** un importante funcionario del Central. Analistas privados coinciden en que el freno a la salida de capitales se explica por factores externos. "Las mejoras generalizadas en los activos emergentes señalan una disminución de la aversión al riesgo", según un informe del Banco Ciudad. Influyeron la apreciación de las monedas de los principales socios comerciales del país, el incremento en los precios internacionales de las materias primas y las mejoras en el frente financiero. Todo esto le quitó presión al peso, aun cuando transcurre un período de baja liquidación de exportaciones. El índice de tipo de cambio multilateral que releva el BC arrojó en septiembre una depreciación nominal del 1,1 por ciento. Esta caída se contabilizó frente a la mayoría de las monedas que componen la canasta: el peso se depreció nominalmente 1,5 por ciento contra el real; 2,2 por ciento frente al euro; 0,1 por ciento respecto del dólar; y 3,9 ante el yen.

> "Cuando el ahorrista ve que el dólar no se mueve renueva su plazo fijo, y cuando registra un aumento de ese capital no duda en volver a los bancos."

La demanda de moneda extranjera para cambio de portafolio privado también registró una marcada tendencia descendente en el último trimestre, según el informe cambiario del Central. En septiembre se totalizaron aproximadamente 500 millones de dólares, el mínimo nivel mensual desde el inicio de la crisis financiera en Estados Unidos, en julio de 2007. Con respecto al resultado del tercer trimestre de 2009, el excedente por comercio exterior continuó siendo la principal fuente de oferta de divisas. Las entidades autorizadas a operar en cambios efectuaron ventas netas de tenencias propias, incrementando la oferta de billetes en el mercado. El resultado fue entonces superavitario durante el tercer trimestre de 2009. El volumen negociado se ubicó, en tanto, en sus mínimos en 30 meses.

Si bien la salida de divisas en los primeros nueve meses del año habría alcanzado los 13.500 millones de dólares, según estimaciones de los bancos oficiales, en septiembre, la fuga se detuvo. Esto permitió recuperar al Central unos 1000 millones de dólares en reservas internacionales. "La contrapartida es una recuperación de los depósitos en pesos", señala el informe del Ciudad. En los últimos dos meses las colocaciones del sector privado en moneda local crecieron 3,6 por ciento. El incremento es mayor en los depósitos a plazo –también se extendieron los vencimientos–, que acumulan un alza de 5,5 por ciento. Se frenó además el crecimiento de los depósitos en dólares, que desde inicios de 2009 hasta septiembre acumulaban un ampliación de 23 por ciento, que se mantienen en 10.200 millones de dólares.

La moda se consolida

Crecieron los volúmenes producidos y exportados por Argentina en la presente temporada. Pero la sobreproducción mundial dificultó las ventas en los mercados en fresco.

POR CLAUDIO SCALETTA

Los arándanos no son sólo una novedad en Argentina, donde se convirtieron en una suerte de inversión agraria de moda. En los últimos años se asiste a una expansión muy fuerte de la producción y el consumo mundial. Se trata de un producto bastante tradicional en América del Norte, tanto en Estados Unidos como en Canadá, donde existen grandes praderas de "blueberries" silvestres. Junto al aumento de la demanda, las mejoras técnicas y los altos precios, éste fue el punto de partida para el fuerte crecimiento industrial del cultivo. A ello se sumó la oferta de contra estación. El Hemisferio Sur se convirtió, también en los últimos años, en un importante productor de arándanos con destino al comercio exterior. Las consultoras especializadas estiman que en la presente campaña la producción y las exportaciones de Sudamérica crecerán alrededor del 30 por ciento. El líder regional indiscutido seguirá siendo Chile, que esta temporada exportará más de 50 mil toneladas. Le sigue Argentina, que se estima que para la campaña que comenzó este mes y terminará de cerrar en enero exportará más de 15.000 toneladas, que podrían llegar a 17.000 dependiendo de las condiciones de mercado. Y luego viene Uruguay, que prevé exportar 1500 toneladas. En los tres casos se trata de cifras que crecieron muy fuerte en los últimos años como resultado de un verdadero boom inversor que sigue en marcha.



Las exportaciones de Sudamérica crecerán 30 por ciento en la presente campaña.

Para tener una idea de lo que significan estos volúmenes basta considerar que en los mercados mayoristas de destino el precio por la caja de 1,5 kilos comienza la temporada pagándose más de 45 dólares. Este es un precio primicia al que accede la producción del norte argentino, especialmente de Tucumán y algo de Salta. Las restantes zonas productoras son, principalmente, la Mesopotamia (Entre Ríos y Corrientes) y el norte bonaerense. Sin embargo, a medida que se baja en latitud la maduración se demora y ya no es posible entrar primeros en los mercados del norte, sino que se ingresa junto con la producción chilena, es decir, cuando los precios de la caja en destino caen por debajo de los 25 e incluso 20 dólares.

Pero a pesar de los mayores volúmenes producidos y exportados por Argentina y los buenos precios en destino, los productores locales ya no se sienten tan optimistas como en temporadas anteriores. No sólo porque finalmente son productores agrarios, sino porque los resultados de la campaña 2008/09 fueron un poco frustrantes para los proveedores primarios. Según comentó a **Cash** la consultora Betina Ernst, directora de Top Info Marketing, en 2008 se registró una sobreproducción mundial que dificultó las ventas en los mercados en fresco. Quizás en parte por el inicio de la crisis internacional el aumento del consumo no acompañó la mayor oferta y los precios se deterioraron. Frente a este escenario, los súper e hipermercados realizaron ofertas a precios de liquidación. En el otro extremo de la cadena, no fueron pocos los productores primarios que no lograron cubrir costos. En Argentina, mientras tanto, no existen mayores indicios de que se hayan superado algunos problemas estructurales, los que se agravaron por cuestiones climáticas. En principio, las heladas de comienzos de octubre retrasaron en al menos dos semanas el inicio de la cosecha tucumana, pero como la producción es abundante se repetirán los problemas de concentración de envíos y posible saturación del mercado. También se destacan los problemas de concentración del capital exportador, una figurita repetida en el agro argentino: las firmas que controlan los activos estratégicos del empaque y el acondicionamiento no se apropian sólo del valor por ellas generado, como corresponde a cualquier empresa capitalista, sino también de buena parte de la renta del productor primario. Para estos productores, no sólo en el sector arandanero, resta todavía un largo camino de organización gremial para evitar los abusos

jaius@yahoo.com



El **Rofex**, el mercado de futuros de la Bolsa rosarina, y el Centro de Corredores de Cereales de Rosario firmaron un convenio de cooperación para facilitar el acceso a la operatoria de la división de derivados agropecuarios.

La producción **vacuna** mendocina sufrió una baja de 25 por ciento de su stock por falta de pasturas para el engorde y las pariciones, cifra que asciende a 115.000 animales tras siete meses sin lluvias en toda la zona de secano, indicó la Dirección de Ganadería provincial.

El gobernador del Chaco, Jorge Capitanich, presentó a **pequeños productores** agrícolas el proyecto de ley que impulsa la creación de los consorcios de productores rurales, iniciativa que será remitida a la Legislatura provincial.



POR ENRIQUE MARTINEZ *

La pobreza y la culpa

La pobreza es la evidencia más inmediata del mal funcionamiento social. Diría que no cualquier pobreza. Es especialmente la de los niños, que no pueden hacerse cargo personalmente de su desgracia. De ella, en caso de tener vocación de mirar a otro lado, sólo puede echarse la culpa a sus padres pero, aun así, el imaginario social se carga de remordimiento frente a los ojos tristes de un niño hambriento o su cuerpito flaco y mugriento. Parece que estamos profundizando un proceso de búsqueda de soluciones para este drama. Afirmo que si tal es el caso, es necesario ser prudentes y comprometidos al máximo, porque sería terrible encontrar los mismos ojos tristes al final del camino que se recorra, cualquiera sea. La primera y esencial prudencia, o el primer y esencial compromiso, es establecer relaciones causa efecto correctas, sin que por un momento se construyan mitos en esta cuestión.

Primera idea: Universalizar el ingreso por hijo, se trabaje en blanco o no, se trabaje o no se trabaje, se puede discutir como un derecho ciudadano. Pero, ¿por qué se califica esta decisión de "eliminación de la pobreza"? ¿Alguien está seguro de ese vínculo lineal proclamado?

Segunda idea: Gravar la renta financiera es una acción de equidad tributaria básica en un país donde los alimentos básicos pagan IVA. Pero, ¿por qué se discute este tema o impuestos similares, sólo como forma de financiar el ingreso universal por hijo? ¿Por qué no se avanza unilateralmente en esto?

Tercera idea: Si puede coincidirse que la causa central de la pobreza es la falta de ocupación productiva eficiente, que sea retribuida dignamente, ¿por qué el tema de la generación de trabajo en la sociedad argentina ni siquiera aparece cuando se pasa a discutir el ingreso universal para la niñez?

Después de mucha reflexión, me parece que ninguna de las preguntas presentadas tiene una respuesta lógica. Y no la tiene, porque aquí está operando una negación colectiva, a escala de buena parte de la dirigencia política y social. Se están negando a admitir la profunda crisis del sistema vigente de producción de bienes y servicios, del capitalismo concentrador y excluyente que triunfó a escala mundial y nos tiene presos de él, a pesar de sus crisis, sus fracasos sistémicos y el enorme dolor social que ha generado.


Adrian Perez

Si sostenemos que asignar 180 pesos por hijo a todo padre –200 o 300, no importa la cifra– elimina la pobreza, no hace falta cuestionar nada más del sistema. Y no tenemos por qué sentir más culpa. Sólo queda discutir de dónde sale el dinero. Si encontramos la ecuación impositiva, bien. Si no la encontramos, la responsabilidad la tendrá el gobierno de turno, que no le preocupa la pobreza. Quienes dicen eso están escondiendo la basura bajo la alfombra. Y nada menos que ocupándose de los niños pobres.

¿Creemos que el ingreso universal por niño debe ser un derecho ciudadano? Sea. Pero no afirmemos a continuación –como hace parte de la dirigencia– que con eso el niño come, se viste, se educa, puede creer en una vida mejor. Podríamos decir que no se muere, que subsiste. ¿Ese es el objeto de la medida? Si es un derecho valioso, digamos que por eso lo propiciamos, pero no por otra cosa. ¿Creemos que la renta financiera debe ser gravada? Creemos, por supuesto. Adelante, hagámoslo.

Ahora discutamos la pobreza.

Hay al menos cuatro millones de empleos en negro en el país. Establezcamos un duro régimen penal para los empleadores que violen las leyes laborales, con tribunales especiales de evaluación de situaciones críticas, con capacidad de decidir la reducción o eliminación de impuestos al trabajo en casos puntuales. Establezcamos la obligación de todo contratista del Estado, de todo receptor de beneficios o subsidios públicos, en industria, en servicios o en el agro, de demostrar a ultranza que cumple con las leyes laborales. El blanqueo del trabajo asegura a la vez que se paguen los salarios familiares, que se cumplan los salarios de convenio y que se financie a la Anses. Hagámoslo.

Para acercarnos a la plena ocupación hace falta crear unos 400.000 puestos de trabajo en la industria. Por el encadenamiento hacia la producción primaria, el transporte y los servicios, eso asegura entre 1,5 millón y 2,0 millones de ocupados dignos. Aquellos 400.000 puestos requieren una inversión de unos 30.000 millones de pesos en 3 a 5 años. Cifras factibles. Ese monto relativamente bajo por puesto ocupado tiene que ver con que un programa de esta dimensión debería empezar por producir alimentos, vestimenta y materiales de construcción para consumo local, en las regiones más pobres del país. Y seguir por todo el denso menú de ocupaciones necesarias y posibles para mejorar la calidad de vida a escala de cada comunidad.

La pobreza se elimina generando trabajo para los pobres. Esa es la única verdad definitiva.

* Presidente del INTI.

elbaúldemanuel

POR M. FERNANDEZ LOPEZ

Economía y economistas

Una persona quiere fabricar un objeto de carpintería, como una mesa o una silla. No adelantará mucho si carece de herramientas apropiadas: martillo, serrucho, maza, trincheta, cepillo, metro, escuadra, etc. Pero, como nos enseña la historia económica, a la herramienta debe conducirla la persona, y si esta última no sabe conducirla, la herramienta por sí sola no produce nada. En suma: deben reunirse la persona con determinada capacidad productiva y las herramientas especiales que requiere cada oficio. ¿En qué varía esta fórmula si lo que se ha de producir es una teoría económica o una aplicación de la teoría económica a un problema o situación? Los economistas de la Universidad de Cambridge –y de esto sabían mucho– contestaron que no hay diferencia, a saber, que la Economía es un conjunto de herramientas, y que el economista es un trabajador especializado, adiestrado en el uso de tales herramientas. Por tomar sólo a los dos más grandes, en momentos culminantes de sus vidas, vemos que coinciden: Alfred Marshall, al tomar posesión (1885) de la cátedra que había sido de Fawcett, dijo: "La Economía no es un cuerpo de verdad concreto, sino un aparato para el descubrimiento de la verdad concreta, semejante, digamos, a la teoría de la mecánica" ("The present position of Economics", *Memorials of Alfred Marshall*, 1925). Por su parte, John Maynard Keynes, en la Introducción a la serie de *Manuales Económicos de Cambridge*, escribió (1922): "La Teoría de la Economía no proporciona un cuerpo de conclusiones establecidas, aplicables directamente a la política. Es un método, más que una doctrina, un aparato de la mente, una técnica para pensar, que ayuda a su poseedor a extraer conclusiones correctas". Hay, por una parte, un aparato o conjunto de herramientas, que ayudan o permiten pensar. Pero, claro, ellos mismos no piensan. Por otra parte, debe estar aquel que piensa, ayudado por el aparato o herramientas. Las herramientas son, por ejemplo, la técnica de insumo-producto, los juegos de estrategia, la programación cóncava, etc. Quienes van a utilizar tales herramientas aprenden a manejarlas a lo largo de cinco años de intensos estudios de matemáticas y estadística. Esto es así, y de quienes digan que su conocimiento de Economía se obtuvo en un cursillo de dos o tres meses, sin necesidad de matemáticas o estadística, por nuestro bien, mejor mantengámonos alejados.

Micro y Macro

El desarrollo de una ciencia tiene su contracara en el lenguaje que usa para codificar y distinguir sus resultados. Una etapa primaria es la identificación y diferenciación de sus objetos de estudio, o sea, la clasificación. ¿Cómo hacer para designar (y distinguir) un género de animales con un gran número de especies? Podemos servirnos de otra lengua, por ejemplo el latín. Una vez, en el zoológico de la ciudad de Buenos Aires, me causó cierta impresión al pasar por una jaula cuyo único habitante era llamado, por los científicos respectivos, "Ursus horribilis". El latín, claro, no es una lengua viva, y por tanto no es utilizado por los hispanoparlantes, con excepción acaso de los abogados y los clérigos. El lenguaje especial que inventa cada ciencia para que no se le mezclen sus objetos de estudio se denomina "lenguaje técnico", y por regla general, suele formarse con términos del lenguaje común, a los que se les otorga un significado muy preciso, acaso distinto del que tiene en el habla ordinaria. Por ejemplo, *marginal*, en Economía, no designa a una persona no integrada con las normas sociales comúnmente admitidas, sino al valor de la derivada de una función matemática. Acaso un creciente interés por la Economía sea el motivo del uso de los términos técnicos de la Economía por usuarios no versados en tal disciplina. Para un lingüista, todo término compuesto por "micro" o "macro" designa algo pequeño o grande. Por lo tanto, la micro es "el estudio de la economía en relación con acciones individuales, de un comprador, de un fabricante, de una empresa"; y la macro es el "estudio de los sistemas económicos de una nación, región, etc., como un conjunto, empleando magnitudes colectivas o globales, como el ingreso nacional, las inversiones, exportaciones e importaciones". Lamentablemente, el significado técnico es distinto. Micro y macro son *enfoques* o *técnicas de análisis*. La micro estudia la realidad económica como conjuntos de entes, no como agregados, y por tanto no se ocupa en la distribución del ingreso entre grandes grupos sociales. El modelo de Walras, por caso, no se limita a *un comprador*: engloba a todos los miembros y transacciones. La macro *agrega* las cantidades individuales: el total de gastos en consumo de una sociedad es el consumo global; la suma de valores agregados de todas las unidades productivas es el ingreso nacional.